

DE GAULLE FLEURANCE & ASSOCIÉS

SOCIÉTÉ D'AVOCATS

LEGAL STEP TO CHANGE

Anker Sorensen

Associé

De Gaulle Fleurance & Associés

asorensen@dgfla.com

T: +33 (0)1 56 64 02 83

P: +33 (0)6 09 76 71 81

Profil :



Anker Sorensen intervient essentiellement dans des opérations de cessions et d'acquisitions d'entreprises sous-performantes et in bonis en « sell ou buy side », dans la négociation de contrats de partenariats en France et à l'étranger, en restructuration de dettes, fermeture de sites industriels et dans les contentieux associés. Il accompagne régulièrement une clientèle

d'Europe du Nord et anglo-saxonne.

Il a reçu le Prix du Conseil de l'Europe à l'issue de son troisième cycle à l'EM Strasbourg Business School.

Son ouvrage, « Corporate Rescue Procedures in France », paru en 1996 a fait l'objet d'une préface du Président du Tribunal de Commerce de Paris.

Il a également présidé la section française de la « Turnaround Management Association » jusqu'en 2007.

En 2014, il a été qualifié de « *top lawyer* » par Thomson Reuters et sélectionné pour la rédaction d'un article sur les tendances et stratégies de réorganisation financières, paru dans la Revue Aspatore Thought Leadership.

Anker Sorensen est membre du comité éditorial de la publication mensuelle International Corporate Rescue et écrit régulièrement dans des revues juridiques et financières françaises et internationales.

Il est diplômé du 3ème cycle de l'EM Strasbourg Business School, de l'IEP de Strasbourg et est titulaire de maîtrises de droit des affaires et carrières judiciaires (Université Paris I Panthéon-Sorbonne).

Formation : Institut d'Etudes Politiques de Strasbourg

EM Strasbourg Business School, major de promotion - Prix du Conseil de l'Europe

Université Paris I Panthéon-Sorbonne, Maitrises en droit des affaires, option affaires internationales et de droit privé, carrières judiciaires.

Barreau : Paris

Domaines d'intervention : Corporate & M&A

Restructuring

JVs et projets internationaux

Langues : Français

Anglais

Danois

Allemand

Dossiers en cours/récents

- Conseil d'un investisseur en capital allemand dans la (i) revue préalable de la partie française d'une acquisition menée sur 3 continents et dans dix pays dans le secteur de la sous-traitance automobile, et (ii) la revue et préparation des actes de cession de la partie française de l'acquisition
- Conseil d'un industriel américain dans le reclassement d'une partie de sa participation au capital de sa filiale française dans un véhicule situé aux Etats Unis
- Conseil de deux fonds de dette étrangers dans la restitution et la cession d'équipement industriels lourds dans le domaine de l'automobile et l'industrie papetière, après la mise en liquidation des exploitants
- Conseil d'un éditeur majeur de la presse française dans la cession d'une filiale et d'une branche d'activité à un investisseur soutenu par la BPI. Conseil pour ce même client dans deux autres opérations en 2021 à la fois côté « buy » et « sell » side
- Conseil d'une société cotée sur Euronext Paris dans un projet de joint-venture novateur, lié à la nécessité d'adapter le business modèle de certaines de ses filiales en raison de l'impact de la Covid-19 ; ce projet de JV étant en cours de duplication pour plusieurs filiales et sur plusieurs sites
- Conseil d'un éditeur majeur de la presse française dans son acquisition d'une branche d'activité accessoire à son activité de presse, détenue par la filiale française d'un groupe de médias coté dans un autre pays de l'UE
- Conseil d'investisseurs étrangers dans leur projet d'acquisition de « start up » françaises, en difficulté, dans le domaine des sciences de la vie, dont une cotée sur Euronext Growth
- Conseil d'un fournisseur d'énergie de premier plan dans son projet de groupement d'entreprises, avec deux partenaires français leaders dans leur domaines respectifs, destiné à fournir des services à une société spécialisée dans le lancement de satellites
- Conseil d'un intermédiaire d'assurance d'Europe du Nord dans son projet d'acquisition d'une branche d'activité d'assurance de niche en France
- Conseil de deux actionnaires minoritaires, vendeurs de leur quote-part d'actions dans un « boutique hôtel » haut de gamme, situé en Bourgogne, à un investisseur spécialisé dans l'industrie du luxe
- Conseil de l'un des principaux groupes de médias français, coté sur Euronext Paris, dans le traitement des difficultés de l'un de ses sous-distributeurs de films en salles et TV
- Conseil de l'une des premières banques américaines, chef de file d'un pool de banques françaises et étrangères, confrontée au placement en sauvegarde de leur emprunteur coté sur Euronext Paris
- Conseil d'une société de consulting américaine dans son projet de consolidation de son réseau en France et en Allemagne par l'acquisition d'une société de consulting européenne
- Conseil de plusieurs fonds de dette étrangers, à la suite de la défaillance de leurs emprunteurs en France dans les domaines des aciers spéciaux, de l'industrie alimentaire, des arts de la table, de la sous-traitance automobile, ou encore de l'industrie papetière
- Conseil d'une société française, active dans le domaine de la défense et faisant partie d'un groupe coté, dans la cession de l'un de ses sites de production, situé en France

- Conseil d'une société américaine, cotée au NYSE, spécialisée dans la production de chaussures de sport dans le cadre de la réorganisation de son réseau de distribution en France
- Conseil d'un « Chaebol » coréen de l'industrie alimentaire, basé à Seoul, dans l'acquisition d'une société française dans le même secteur industriel
- Conseil de la filiale française d'un groupe japonais de premier plan, coté à la bourse de Tokyo, dans le changement de site de sa filiale de production française, située en banlieue parisienne
- Conseil d'une société américaine, cotée au NYSE et faisant partie des fortune 500, dans la cession de sa filiale française à un concurrent local
- Conseil de la même société américaine dans la cession de sa filiale italienne, détenue par une autre société du groupe en France
- Conseil d'une société française, détenue par un groupe japonais de premier plan coté à la bourse de Tokyo, dans une opération de JV dans le nord du Maroc
- Conseil d'un groupe asiatique, leader dans les produits cosmétiques et de soins de la peau, dans la fermeture de sa filiale française par voie de dissolution liquidation
- Conseil d'une société française du SBF 120 dans la cession de deux de ses filiales françaises sous performantes
- Conseil d'une société française, leader sur le marché des médias et de la production/distribution de films, pour la restructuration de sa dette
- Conseil d'un groupe américain coté dans le cadre de son acquisition, en France et en Allemagne, de deux " business units " détenues par l'un des plus grands groupes industriels français, pour un prix de + 100M€, payable en plusieurs tranches
- Conseil d'un grand groupe européen coté, leader dans le domaine des services, dans le transfert au sein du groupe d'un prêt de 600M€
- Conseil d'une entreprise industrielle cotée dans la création, avec son partenaire commercial turc, d'une Joint-Venture en Turquie
- Conseil d'une société américaine de trading de métaux dans l'acquisition d'une usine de recyclage de métaux stratégiques dans le Nord de la France
- Conseil d'une banque américaine de premier plan dans le cadre de la réorganisation d'un groupe international, leader mondial de la construction modulaire, consécutivement à une émission obligataire multidevises de plus de 2 B\$ et d'un financement bancaire multidevises de 1,2 B\$
- Conseil du management d'une société cotée en Irlande impliquée dans un programme de titrisation pan-européen, porteur d'obligations émises par un FCC français ayant pris une participation dans un prêt de plus de 170 M€ consenti à une société française qui a ensuite fait l'objet d'une procédure de sauvegarde
- Conseil d'un investisseur du Moyen-Orient dans l'acquisition d'une société sous performante en Afrique francophone après l'obtention d'abandons de créances, de négociations avec divers créanciers et des accords noués avec les autorités du pays en question
- Conseil d'un établissement financier du Texas dans la cession de sa participation dans une holding française contrôlant une société spécialisée dans l'acquisition de portefeuilles de créances bancaires et de leur recouvrement
- Conseil d'un établissement financier américain dans la réorganisation sous une seule entité de ses participations françaises actives dans l'acquisition de portefeuilles de créances bancaires et de leur recouvrement
- Conseil d'un tour opérateur néerlandais dans l'acquisition à la barre du tribunal d'Aix en Provence des actifs néerlandais, belges, anglais et français (y compris des titres de participation dans diverses sociétés) du groupe TravelHorizon, placé en redressement judiciaire sur le fondement des dispositions de l'article 3.1 du Règlement Européen N°1346/2000
- Conseil d'un tour opérateur néerlandais, leader en Europe du Nord, dans la cession d'une fraction du capital de sa filiale française nouvellement créée pour l'acquisition de l'activité de location de skis en ligne auprès du groupe TravelHorizon
- Conseil de prêteurs et d'investisseurs en capital dans le cadre de la restructuration respectivement de prêts en situation de défaut et de participations en difficulté, notamment par prise de contrôle des emprunteurs ou de leurs participations ou par sortie des autres co-investisseurs

- Conseil d'un actionnaire étranger dans son action en responsabilité contre un commissaire aux comptes pour défaut de mise en œuvre d'une procédure d'alerte et de constatation de la cessation des paiements d'une société au moment où il menait ses investigations pour certifier les comptes annuels de ladite société
- Conseil d'un industriel français pour le financement de plusieurs ventes à des clients basés dans des pays émergents (Russie, Brésil, Moyen-Orient)
- Conseil de plusieurs investisseurs étrangers sur des projets de construction d'usine clé en main et d'infrastructure dans des pays du pourtour méditerranéen
- Conseil d'une société danoise dans la cession pour +120M\$ de sa division de robinetterie automatique et de contrôle des fluides à une société cotée aux Etats-Unis. La cession a porté sur les titres de nombreuses sociétés de production et de distribution et des actifs sur 3 continents. Plus de 40 avocats sur 3 continents sont intervenus sur cette opération
- Conseil de l'une des principales banques américaines dans le financement de l'acquisition par une société française d'une plateforme de forage pétrolier mobile
- Conseil d'un groupe mexicain, dans la cession de sa filiale française, fortement déficitaire, au management local
- Conseil d'un groupe industriel français pour un refinancement de sa dette à hauteur de 300M€
- Conseil d'une société du FT250 pour un refinancement de plus de 200M£ et la mise en place des suretés requises par les prêteurs sur les actifs de la filiale française. Ce financement a été primé en février 2011 comme le meilleur financement midcap de l'année 2010 par l'Association des Trésoriers d'Entreprises en Angleterre. Ce financement a été porté à 300 M£ en mai 2011 à des conditions financières encore plus favorables, à 350 M£ fin 2012, puis à 400 M£ en septembre 2013
- Conseil d'une banque d'affaires américaine de premier rang, créancière d'une société de transport maritime française d'envergure, en difficulté, dans la sécurisation de sa créance d'environ 80M\$

Publications

Articles

- "Unusual Times and Unusual Behaviours," International Corporate Rescue, Vol 18, Issue 3, avec Nataliia Ivanytska
- « France: A Country at War against the Coronavirus Pandemic », International Corporate Rescue, Vol 17, issue 6, 2020, avec Parizad Irani
- « *A Tale of Life and Death of Personal Guarantees in Merger Scenarios: The French Perspective* », International Corporate Rescue, Vol 7, issue 2, Mars 2020, avec Nataliia Ivanytska
- « *France opens its doors to investors in distressed companies* », Global Turnaround, American Bankruptcy Institute, Novembre 2019
- « *Loi Pacte: An Ambitious Reform to Enhance Business Growth and Transformation in France* », International Corporate Rescue, Volume 16, Issue 5, 2019
- « *Les avocats d'affaires et leur adaptation à l'évolution des pratiques de consommation de services juridiques : Naviguer dans le sillage des autres n'est pas la solution* », Fusions & Acquisitions, n°301, janvier-février 2019
- « *Les actionnaires peuvent engager leur responsabilité s'ils prennent des décisions dommageables pour les sociétés qu'ils contrôlent et leurs salariés* », Fusions & Acquisitions, n°300, novembre-décembre 2018
- « *Disproportionate Guarantees may be Counterproductive in France: Implications for Risk Mapping* », International Corporate Rescue, volume 15, issue 6, 2018, avec Nataliia Ivanytska
- « *La Cour de cassation bouscule les pratiques contractuelles qui désignent le futur déposant d'un brevet portant sur une invention de salarié(s)* », Option Droit & Affaires, n°417, octobre 2018, avec Francine Le Péchon-Joubert et Claire Tergeman
- « *M&A Transactions in France: False Representation by Seller Regarding Ongoing Material Contract Generates No Loss to Buyer and Therefore Gives No Right to Indemnification* », International Corporate Rescue, Volume 15, Issue 5, 2018
- « *La responsabilité civile personnelle des dirigeants sociaux ne requiert pas, devant les juridictions pénales, la démonstration d'une « faute séparable »: la porte est-elle pour autant ouverte au forum shopping ?* », avec Charlotte Buraux, Fusions & Acquisitions Magazine, juillet 2018
- « *Actualité brevet-social-corporate : Un arrêt notable concernant la constitution et la sécurisation des portefeuilles de brevets d'invention* », avec Francine Le Péchon-Joubert et Claire Tergeman

- « *About the Accuracy of Information Owed to the Market by French Listed Companies in Distress* », International Corporate Rescue, Volume 15, Issue 2, 2018
- « *Share Buy-Back Programs in Times of Economic Downturn: The French Perspective* », International Corporate Rescue, Volume 14, Issue 6, 2017 avec Julie Cornély
- « *Directors in the twilight zone V* », INSOL International, France, 2017, (extraits, selon accord avec INSOL)
- « *The Limits on Shareholders' Freedom to Exercise their Right to Terminate the Managing Director in French Companies* », International Corporate Rescue, Volume 14, Issue 2, 2017
- *France: The Financial Markets Authority Publishes New Guidelines on Disclosure of Inside Information, with No Major Changes for Issuers Undergoing Preventive Proceedings*, International Corporate Rescue, vol. 14 issue 1, 2017, p. 23-24
- « *Le prépack-cession ou la transmission à grande vitesse de l'entreprise sous-performante* », Fusion & Acquisition Magazine, novembre-décembre 2016, avec J. de Michele
- *France: The Cassation Court Sets Ground Breaking Precedents to preserve the Confidentiality of Pre-Insolvency Presentative Proceedings* », International Corporate Rescue, Volume 13, Issue 3, 2016
- *France: « Confusion des patrimoines » – The Commingling of Assets, Another Way of Piercing the Corporate Veil*, International Company and Commercial Law Review Volume 27, Issue 9, 2016
- « *Further Changes to French Corporate & Insolvency legislation* », *Insol International's* newsletter électronique publiée le 15 octobre 2015
- « *French Supreme Court Rules out Liability for Undercapitalising Companies* », *International Corporate Rescue*, Volume 12, Issue 4, 2015
- « *France: The Versailles Court of Appeal fine-tunes the Duty of Loyalty Owed by Managing Directors* », *International Corporate Rescue*, Volume 12, Issue 2, 2015
- « *Storms gathering for restructuring of group entities underscore need for up-to-date advice* », *Insol International*, Issue N°8, Décembre 2015
- « *Restructuring - Yet another major change in French law and recommendations at EU level* », *Insol International*, Issue N° 7, 15 juillet 2014
- « *The 'Florange Law' Deprived of its Main Significance by the French Conseil Constitutionnel in its Decision of 27 March 2014* », *International Corporate Rescue*, juin 2014
- « *SA Rhodia v SA Sanofi: Maternity Obligations do not Extend to Funding the Offspring in Spin-offs* », *International Corporate Rescue*, mars 2014
- « *Bankruptcy and Financial Restructuring Law Issues in France - Top lawyers on trends and key strategies for the upcoming year* », *Bankruptcy and Financial Restructuring Law 2014*, février 2014 avec Jean-Pascal Beauchamp
- « *L'autonomie des sociétés au sein d'un groupe : l'autre débat sur le voile* », *L'AGEFI Hebdo*, 19 décembre 2013 avec Brice Mathieu
- « *ROME II – Opportunities and Risks for the Financial Sector* », *Reed Smith Client Alert*, novembre 2013 avec Andrew Tetley et Brice Mathieu
- « *French Ruling reinforces board members' right to information prior to their revocation* », *Reed Smith Client Alert*, 27 septembre 2013 avec Andrew Tetley et Brice Mathieu
- « *Distribution of dividends in kind: a useful way to divest company holdings in favour of shareholders: TCI, EADS, Dassault and Co* », *Reed Smith Client Alert*, 26 septembre 2013 avec Andrew Tetley et Brice Mathieu
- « *Chapitre sur la France, "Directors in the Twilight Zone IV* », *Insol International*, juillet 2013
- « *French Accelerated Financial Safeguard Procedure (AFS): The Nanterre Court Gives Green Light to the First Safeguard Plan Presented under the AFS Regime* », éditorial dans *International Corporate Rescue*, Volume 10, June 2013
- « *Crowdfunding: First Steps from French Regulators until Specific Regulation next September* », *Reed Smith Client Alert*, 31 mai 2013, avec Andrew Tetley et Brice Mathieu, publié sur le blog de Columbia Law School
- « *A story of stock, security and simplicity sacrificed under French law* », *Reed Smith Client Alert*, 25 avril 2013, republié par Insol International, avec Andrew Tetley et Brice Mathieu
- « *The Need For Cross-Border Insolvency Regulation Reform to Address Vagueness In The Law* », *Inside The Minds – Navigating Cross-Border Insolvency Issues*, février 2013, avec Imogen Holmgren
- « *Creditors Beware - Time to Health Check Your Terms and Conditions of Sale & Invoicing Practices* », *Reed Smith Client Alert*, 7 mars 2013, avec Andrew Tetley
- « *Assignment of claim - a salutary French tale* », *Reed Smith Client Alert*, 29 octobre 2012, avec Andrew Tetley
- « *La SFA : Patience et longueur de temps* », *Capital Finance* n°1078, 1 octobre 2012
- « *De Facto Management Mismanagement and Possible Sanctions Incurred by Financial Investors in the Context of Unsuccessful LBO Transactions in France* », *International Corporate Rescue*, Volume 9, mars 2012 avec Brice Mathieu
- « *La SFA, ou pourquoi faire simple quand on peut faire compliqué* », *Capital Finance* n°1019, 23 mai 2011

- « La Sauvegarde Financière Accélérée : une arme de dissuasion passive ? », *Capital Finance* n° 1009, mars 2011
- « Retournement: l'engouement pour le "debt for equity swap – Part 2 », *Capital Finance* n° 972, mai 2010
- « Retournement: l'engouement pour le "debt for equity swap – Part 1 », *Capital Finance* n° 971, avril 2010
- « French Pre-packs: Key Stages and their Related Issues », *International Corporate Rescue*, volume 7, janvier 2010 avec Andrew Tetley
- « Making France a More Attractive Forum for Restructuring in Europe – Part 2 », *The American Bankruptcy Institute Journal*, novembre 2009 avec Andrew Tetley
- « Making France a More Attractive Forum for Restructuring in Europe Part 1 », *American Bankruptcy Institute Journal*, 1 septembre 2009 avec Andrew Tetley
- « New French Incentives Help Corporations Weather the Economic Storm », *Reed Smith Client Alert*, 24 août 2009 avec Sophie Borenstein
- « France: Supreme Court Grants Employees Right Of Action Outside of Bankruptcy », *FIG Alert*, 7 juillet 2008
- « Spin-off et risques sociaux, Avis d'Expert », *Capital Finance*, février 2008 avec Séverine Martel
- « Ruling Re Non-U.S. Bankruptcy Creates Global Implications - Comment: Paris », *Commercial Restructuring & Bankruptcy Alert*, janvier 2008
- « La Fiducie : un enfer pavé de bonnes intentions? Essai d'analyse critique de la loi de février 2007 du point de vue des sûretés », *Revue Lamy Droit Civil & Revue Lamy Droit des Affaires*, juin 2007, avec Jacques Bertran de Balanda
- « The costly road of voluntary winding-up of distressed corporations in France », *The Bankruptcy Strategist*, décembre 2004, avec Hughes Boissel Dombrevail
- « La Future Société Européenne: une réponse partielle aux besoins des entreprises paneuropéenne » dans L'Entreprise face au Défi Européen, Régulations et Performances, Dunod, *Les Cahiers* N°7/2004, juillet 2004, avec Sylvain Tongas
- « Does the Future European Company accommodate all the needs of Pan-European Enterprises? » in Companies rise to the challenge of a new Europe, Dunod, *Les Cahiers* N°7/2004, mai 2004, avec Sylvain Tongas
- « Acquiring insolvent European companies : A survey of the situation in France, Germany, Italy, the Netherlands and Spain », *The Journal of Corporate Renewal*, janvier 2004
- « European Insolvency Regulation Offers New Restructuring Possibilities For Ailing Companies », *EY Law Media Press Release*, janvier 2004
- « How insolvency can spoil an acquisition: a transatlantic perspective on buyers' options », *The Journal of Corporate Renewal*, 20 novembre 2003, avec Lynne de Coupigny
- « Un Règlement européen destiné à améliorer et à accélérer les procédures collectives transfrontalières », *AGEFI*, novembre 2003, avec Thibault Delorme
- « De l'imbroglie des procédures collectives en Europe », *La Tribune*, 29 octobre 2003, avec Thibault Delorme
- « Cessions : Le cédant peut-il prendre en charge le coût des licenciements? », *Capital Finance*, septembre 2003
- « Sociétés Commerciales : Cession d'entreprise, les points clés de la négociation et de la rédaction de la lettre d'intention », *La Semaine Juridique*, Ed. E N°28, juillet 2002, avec J.M Reversac
- « Bien rédiger une lettre d'intention lors d'une cession d'entreprise », *Option Finance* n°695, 24 juin 2002, avec J.M Reversac
- « La fusion rapide en question », *Bulletin.Joly*, mars 2002
- « Transmission d'une entreprise sous-performante, la maîtrise du risque », *Option Finance* n°566, octobre 1999
- « Les risques juridiques des financements d'acquisition, 1ère et 2nde parties », *Option Finance* n°553-554, juin 1999
- « Managing the risk linked to an overseas subsidiary », *Finance Director Europe* n°11, janvier 1999
- « La clause d'agrément: avantages et travers d'une institution, 2ème partie », *Option Finance* n°519, octobre 1998
- « La clause d'agrément : avantages et travers d'une institution, 1ère partie », *Option Finance* n°518, octobre 1998
- « Sanctions des dirigeants: conditions et limites de l'action en comblement de passif », *Option Finance*, 506, 29 juin 1998
- « Entreprises en difficulté: Quelle sérénité pour les repreneurs » *Option Finance*, n°504, 15 juin 1998
- « Les créanciers ont intérêt à lire le Bodacc », *Option Finance*, n°503, 18 juin 1998
- « New rules for the "Carte de Commerçant étranger » in France", 11 *ICCLR* 336, 1998, avec P. Omar
- « Proving Debt in France: Creditor Help Yourself! », 10 *JIBL* 332, 1998, avec P.Omar
- « The Product Liability Directive: France Signs up », 9 *ICCLR* 238, 1998, avec P. Omar

- « La marche à suivre pour reprendre une entreprise en difficulté », le Revenu Français, n°458, 21 novembre 1997, avec J.D. Daudier de Cassini
- « La codification du droit anglais: Un aperçu sous l'angle des déclarations de créances », *Les Petites Affiches*, 24 septembre 1997, avec P. Omar
- « Jeux de hasard sur Internet », *Les Echos*, 3 juillet 1997
- « Impact of the cessation of payments and relation-back period on international loans, securities and transactions: A synopsis of the situation in Italy, England and France », 4 *JIBL* 132, 1997, avec E. Yim
- « Set-Off: The French Perspective of a Universal Institution », 10 *JIBL* 409, 1997, avec P Omar
- « Essential considerations in French insolvency take-overs », 10 *EFSL* 275, 1997, avec P. Omar
- « The Proof of Debt in French Insolvencies: A Cross-Channel Perspective », 8 *JIBL* 326, 1997, avec P. Omar
- « The Liability of Company Officers in French Insolvency Procedures », 1 *ICCLR* 17, 1996
- « The Key Role of Article 37 in France's Insolvency Reform Act », 5 *IL&P* 126, 1996, avec R. Harrison
- « The French Experience of Corporate Voluntary Arrangements », 3 *ICCLR* 97, 1996, avec P. Omar
- « The Institution of Liquidation Judiciaire in France », 1 *IL&P* 2, 1996, avec P. Omar
- « French Law Parallels to the Romalpa Clause », 3 *EBLR* 58, 1996, avec E. Smiley
- « Predatory Insurance Companies and Troubled Banks », 7 *JIBL* 297, 1996, avec P. Omar
- « Monitors: Dressing up an old Institution », 1 *EBLR* 6, 1996
- « Les Contrôleurs: le toilettage d'une institution oubliée », *Les Petites Affiches*, 25 août 1995
- « French Insolvency Law Reform: New Rules on Securities », 5 *ICCLR* 179, 1995, avec M. Kennedy
- « Hollow Ring to Merger Control Regulation Exception », 5 *ECLR* 265, 1995, avec M. Kennedy
- « All Change for Foreign Investment Rules in France », 7 *ICCLR* 276, 1996, avec P. Omar
- « French Insolvency Law: Creditors and Monitors », 1 *ICCLR* 6, 1995, avec B. Mills
- « Droit comparé: Les sociétés commerciales en Australie », *Les Petites Affiches*, 21 août 1992
- « Advantage of Jurisdiction Clauses in Agreements with French Contractors », *EC-Brief*, juillet 1992
- « Commercial Agents in the EEC: New and Protective Statutes », *EC-Brief*, mars 1992
- « Compétence du " Juge de la Faillite » », Cour d'Appel de Bourges, *Bulletin Joly*, avril 1991

Ouvrages

- Chapitre consacré à la France, in *Directors in the Twilight Zone V*, Insol International, mai 2017
- Chapitre consacré à la France, in *Bankruptcy and Financial Restructuring Law 2014, Top Lawyers on Trends and Key Strategies for the Upcoming Year*, Aspatore Books, février 2014, avec Jean-Pascal Beauchamp, associé chez Deloitte
- Chapitre consacré à la France, in *Directors in the Twilight Zone IV*, Insol International, juillet 2013
- Chapitre consacré à la France, in *Navigating Cross-Border Insolvency Issues*, Inside The Minds Aspatore Books, 2013
- *Directors' Liabilities in case of Insolvency*, avec une préface du Pr. David Milman, Kluwer Law International, 1999
- Chapitre consacré à la France, in *Corporate Law in Practice* (seconde édition), Kluwer Law International, 1998
- *Corporate Rescue Procedures in France* (avec Paul Omar), avec une préface du Président du Tribunal de Commerce de Paris et du Pr. H. Rajak, Kluwer Law International, 1996